



الأاديمية الإسكندنافية  
للتدريب والتطوير



## دورة: أساليب إعداد الخطط التسويقية وإدارة قنوات التوزيع

الكود	المدينة	الفندق	البداية	النهاية	السعر	لغة الدورة - الساعات
MCC-773	عمان (الأردن)	قاعة فندقية	2025-05-04	2025-05-08	€ 2950	العربية - 25

### الأهداف من الدورة التدريبية:

- زيادة معرفة ومهارات المشاركين في المجال التسويقي في ظل المنافسة وذلك باتباع سياسات قنوات التوزيع التسويقية باعتبارها من أنجح السياسات في هذا المجال واسب دراسة الاسواق والحصول على نصيب من السوق وكيفية رفع القدرات التنافسية في ظل التحولات الاقتصادية العالمية
- التعرف على أهمية التخطيط التسويقي ودوره في نجاح المنظمة مع التدريب العملي على خطوات إعداد خطة تسويقية ناجحة وطرق متابعتها واتخاذ الإجراءات التصحيحية.

### المشاركون في الدورة التدريبية

- رجال الأعمال ومديري التسويق ومساعدتهم والمسؤولين عن إعداد خطط واستراتيجيات التسويق في المؤسسات المختلفة.

### المحاور العلمية للدورة التدريبية

ماهية المنافسة بالسوق وأنواعها

العوامل المؤثرة على المنافسة بالسوق

انواع المنافسة بالسوق واسب مواجهة كل نوع

تعريف التخطيط التسويقي



المنظور المتكامل للعملية التسويقية وتوجهات بيئة الأعمال المحلية والدولية.

تحديد الاهداف الرئيسية للمنظمة وقدراتها وتحديد الاهداف التسويقية

بناء واعداد الاستراتيجية التسويقية .

مقومات الخطة التسويقية الناجحة.

مراحل إعداد الخطة التسويقية.

تحليل الوضع التسويقي الحالي .

تحديد الرؤية المستقبلية.

خطوات تحقيق الرؤية المستقبلية .

نظم المعلومات التسويقية اللازمة لبناء الخطة التسويقية .

الأساليب الكمية والوصفية في إعداد الخطة التسويقية.

مفهوم قنوات التوزيع

- الماهية وطبيعة قنوات التوزيع
- الانواع المختلفة لقنوات التوزيع ( مقارنة )
- خصائص قنوات التوزيع

الاستراتيجيات الدفاعية والهجومية لمواجهة المنافسة

• المنتجات



- التسعيرة
- التوزيع
- الترويج

تقييم الاستراتيجية التسويقية وتحديد فعاليتها في مواجهة المنافسة

اعداد التكتيكات التسويقية لمواجهة المنافسة \_ الخطة المتكاملة لمواجهة المنافسة في السوق

نقاط القوة والضعف بالمنشأة لمواجهة المنافسة في السوق

اهداف الوسيط التوزيعي

قناة التوزيع والمزيج التسويقي الناجح

انشطة ووظائف قنوات التوزيع

- قناة توزيع من المنتج للمستهلك مباشرة
- قناة توزيع من المنتج وتاجر التجزئة الى المستهلك مباشرة
- قناة توزيع تتكون من المنتج وثلاث وسطاء ثم المستهلك مباشرة

مراكز المعلومات التسويقية

قنوات التوزيع في عصر العولمة

حالات وتمارين عملية



الأكاديمية الإسكندنافية للتدريب والتطوير في مملكة السويد تعتمد أساليب حديثة في مجال التدريب وتطوير المهارات وتعزيز كفاءة تطوير الموارد البشرية. تضمن الأكاديمية تقديم تجربة تدريبية شاملة تشمل ما يلي:

• المحاضرات النظرية:

◦ نقدم المعرفة من خلال عروض تقديمية متقدمة مثل البوربوينت والمواد المرئية مثل الفيديوهات والأفلام القصيرة.

• التقييم العلمي:

◦ نقيم مهارات المتدربين قبل وبعد الدورة لضمان تطورهم.

• العصف الذهني والتفاعل:

◦ نشجع على المشاركة الفعالة من خلال جلسات العصف الذهني وتطبيق المفاهيم من خلال تمثيل الأدوار.

• الحالات العملية:

◦ نقدم حالات عملية تتوافق مع المحتوى العلمي واحتياجات المتدربين في مجالاتهم الخاصة.

• التقييم النهائي:

◦ التقييم النهائي في نهاية البرنامج لتقييم استيعاب المعرفة.

• المواد التعليمية:

◦ يتم توفير المواد العلمية والعملية للمشاركين على وسائط متعددة مثل ورق مطبوع وأقراص سي دي أو أجهزة الفلاش ميموري

• تقارير الحضور والنتائج:

◦ نقوم بإعداد تقارير حضور مفصلة للمشاركين ونقدم تقييماً شاملاً للبرنامج.

• المحترفين والخبراء:

◦ يتم إعداد المحتوى العلمي للبرنامج بواسطة أفضل الأساتذة والمدرسين في مجموعة متنوعة من التخصصات.

• شهادة اتمام مهنية:

◦ يتم منح المتدربون شهادة اتمام مهنية تصدر عن الأكاديمية الإسكندنافية للتدريب والتطوير في مملكة



السويد، ويمكن التصديق عليها من الخارجية السويدية برسوم اضافية.

• **أوقات عقد الدورات التدريبية:**

◦ تعقد البرامج التدريبية من الساعة 10:00 صباحاً حتى الساعة 2:00 بعد الظهر، وتتضمن فترات استراحة لتناول القهوة خلال المحاضرات.



## الأكاديمية الإسكندنافية للتدريب والتطوير

English Courses +46700414979 Arabic Courses +46700414959 +46114759991

scandinavianacademy.net info@scandinavianscademy.net

Timmermangatan 100 B.O.X 60359 Norrköping - Sweden