



التسويق والمبيعات وخدمة العملاء



الأكاديمية الإسكندنافية
للتدريب والتطوير



دورة: تقنيات تطوير خدمة العملاء في المؤسسات الخدمية

الكود	المدينة	الفندق	البداية	النهاية	السعر	عدد الساعات
MCC-820	ميونخ (ألمانيا)	قاعة فندقية	2025-05-05	2025-05-09	€ 5450	25

الأهداف

- التعرف على المفاهيم والأساليب الحديثة في خدمة العملاء
- تنمية مهارات المشاركين في تحديد احتياجات العملاء و تقديم خدمات ذات جودة عالية لهم
- تنمية مهارات المشاركين في الاتصال مع العملاء
- تطوير اتجاهات المشاركين الإيجابية نحو العملاء
- تمكين المشاركين من معالجة مشكلات العملاء بكفاءة وفاعلية
- تطوير قدرات المشاركين في التعامل مع الأنماط المختلفة من العملاء
- تنمية مهارات المشاركين في تصميم وتنفيذ المسوح لاستطلاع رضا العملاء وموظفي الخدمة واقتراحاتهم لتطوير الخدمة

المستفيدون

العاملون في خدمة العملاء في القطاعين الخاص والحكومي ممن تتضمن مهام وظائفهم اتصالاً مباشراً وتعاملاً مكثفاً مع العملاء.

المحتوي العلمي

- مفاهيم أساسية في خدمة العملاء :
 - مفهوم الخدمة وكيف تختلف عن السلعة
 - تزايد أهمية خدمة العميل
 - توقعات العميل
 - مداخل إدارة الخدمة
 - أسباب تدني خدمة العملاء
 - إحصاءات تتعلق بفقدان العملاء
 - من هو العميل وما هي توقعاته؟
- أنواع العملاء:
 - العملاء الداخليين (الموظفين)



- العملاء الخارجيين (الذين يشترون السلع والخدمات)
- توقعات العملاء
- مستويات الخدمة
 - مستوى (1) : النيكل أو الضعيف
 - مستوى (2) : البرونز أو المتوسط
 - مستوى (3) : الفضة أو الجيد
 - مستوى (4) : الذهب أو الممتاز
- مؤسسات الخدمة المتميزة
 - خصائص المؤسسات المتميزة في خدمة العملاء
 - عناصر تقييم جودة الأداء
 - شبكة جودة الخدمة
 - عناصر الخدمة المتميزة
- ضبط تقديم الخدمة:
 - أهمية ضبط جودة الخدمة
 - أخطاء شائعة في خدمة العملاء
 - معالجة أخطاء الخدمة
- العناية بالعملاء:
 - الحاجات الأساسية للعملاء
 - أهداف المؤسسة في التعامل مع العملاء
 - خطوات جودة خدمة العميل
 - الاهتمام بالعمل
 - إسعاد العملاء
 - مهارات الاتصال مع العملاء
 - مهارات الاتصال الشفهي (محادثة, إصغاء, إقناع)
 - مهارات الاتصال الكتابي (رسائل خارجية , ومذكرات داخلية , وبريد الكتروني , وفاكس)
 - مهارات الاتصال غير اللفظي (لغة الجسم)
- المهارات السلوكية في التعامل مع العملاء:
 - نظريات الشخصية
 - فصلي الدماغ
 - الذكاء العاطفي
 - مهارات موظف الاستقبال المتميز
- مهارات التعامل الإنساني:
 - حالات الذات أو الأنا (الوالدية والبالغة والطفولية)



- صفات أو خصائص حالات الذات الثلاثة
- أنواع التبادلات الإنسانية (المتكاملة والمتقاطعة والخفية)
- التعامل مع الأنماط المختلفة من العملاء :
 - قواعد عامة في التعامل مع العملاء
 - معالجة شكاوى العملاء
 - التعامل مع الأنماط الصعبة من العملاء
- مبادئ الخدمة المتميزة :
 - الإصغاء والفهم والاستجابة للعملاء
 - تحديد الخدمة المتميزة وتطوير إستراتيجيتها
 - وضع معايير الخدمة وقياس الأداء
 - اختبار وتدريب وتمكين الموظفين
 - الاعتراف بالإنجازات ومكافأتها
- أمثلة لمؤسسات متميزة في خدمة العملاء:
 - مصرف (بنك)
 - شركة تأمين
 - فندق
 - دائرة حكومية
 - تصميم استبيانات للتعرف على اتجاهات العملاء وموظفي الخدمة
 - تحليل وتقييم أنماط المشاركين في التعامل مع العملاء وخدمتهم
 - حالات عملية في التعامل مع العملاء (من المدرب ومن المشاركين



الأكاديمية الإسكندنافية للتدريب والتطوير في مملكة السويد تعتمد أساليب حديثة في مجال التدريب وتطوير المهارات وتعزيز كفاءة تطوير الموارد البشرية. تضمن الأكاديمية تقديم تجربة تدريبية شاملة تشمل ما يلي:

- المحاضرات النظرية:
 - نقدم المعرفة من خلال عروض تقديمية متقدمة مثل البوربوينت والمواد المرئية مثل الفيديوهات والأفلام القصيرة.
- التقييم العلمي:
 - نقيم مهارات المتدربين قبل وبعد الدورة لضمان تطوّرهم.
- العصف الذهني والتفاعل:
 - نشجع على المشاركة الفعالة من خلال جلسات العصف الذهني وتطبيق المفاهيم من خلال تمثيل الأدوار.
- الحالات العملية:
 - نقدم حالات عملية تتوافق مع المحتوى العلمي واحتياجات المتدربين في مجالاتهم الخاصة.
- التقييم النهائي:
 - التقييم النهائي في نهاية البرنامج لتقييم استيعاب المعرفة.
- المواد التعليمية:
 - يتم توفير المواد العلمية والعملية للمشاركين على وسائل متعددة مثل ورق مطبوع وأقراص سي دي وأجهزة الفلاش ميموري
- تقارير الحضور والنتائج:
 - نقوم بإعداد تقارير حضور مفصلة للمشاركين ونقدم تقييماً شاملاً للبرنامج.
- المحترفين والخبراء:
 - يتم إعداد المحتوى العلمي للبرنامج بواسطة أفضل الأساتذة والمدرّبين في مجموعة متنوعة من التخصصات.
- شهادة اتمام مهنية:
 - يتم منح المتدربين شهادة اتمام مهنية تصدر عن الأكاديمية الإسكندنافية للتدريب والتطوير في مملكة السويد، ويمكن التصديق عليها من الخارجية السويدية برسوم إضافية.
- أوقات البرامج:
 - تعقد البرامج التدريبية من الساعة 10:00 صباحاً حتى الساعة 2:00 بعد الظهر، ويتضمن جلسات بوفيه لتقديم وجبات خفيفة أثناء المحاضرات.



الأكاديمية الإسكندنافية للتدريب والتطوير



English Courses

+46700414979



Arabic Courses

+46700414959



+46114759991



scandinavianacademy.net



info@scandinavianscademy.net



Timmermangatan 100 B.O.X 60359 Norrköping - Sweden